広島西ロ-タリーグラブ会報

No. 2633

THE ROTARY CLUB OF HIROSHIMA WEST

2025年 4 月 10 日 第2604回例会 4 月第 2 例会

RI会長テーマ:The Magic of Rotary

「ロータリーのマジック」

本年度会長テーマ

「始めよう 誰かのために」

「環境月間」

◆ 会長時間 ◆

前橋会長



国際ロータリーの理事会は RI会長を頂点として組織され ていますが、ロータリー財団 とともに、運営と財務を統括 して管理しているのが事務局 であり、そのトップが事務総

長ジョン・ヒューコになります。彼は2011年に事務総長に就任、2020年に事務総長兼最高経営責任者 (CEO) となりましたが、理事会の承認によって、その任期は2028年6月30日までとなっています。

近年ロータリーで良く耳にする「行動計画」ですが、これは国際ロータリー理事会とロータリー財団管理委員会のメンバーでもある事務総長兼最高経営責任者(CEO)が中心となって立案されたもので、「参加者の基盤を広げる」、「より大きなインパクトをもたらす」、「参加者の積極的なかかわりを促す」、「適応力を高める」の四つの優先事項は、今後20~30年におけるロータリーの指針として位置付けられています。そして各地区、各クラブはこの計画に沿った独自の行動計画を立てることが奨励されています。

また、これまで年度ごとに示されていたRI会長テーマは廃止となり、行動計画に基づいたメッセージをRI会長は求められ、事務総長兼CEOによる承認を得なければならなくなりました。それは、クラブと地区においても同様で、独自のテー

マやメッセージを廃止し、RI会長メッセージを使用すべきとしています。また、RI会長の任期が1年であるのに対して、事務総長は最長5年まで任期を延長することができる上に、必要な場合には理事会に代わって決定を行う権限を与えられています。つまり、事務総長によって下された決定事項は覆らないということです。

更に、もうひとつ注目すべき点として、事務総長はCEOを兼務しているということです。CEOとは一般的には企業の最高経営責任者のことですが、RIとロータリー財団において管理運営全般に関する責任者になるとともに、RIとロータリー財団の管理運営そのものが企業経営と見なされるようになったということなのです。これまでのようにRI会長の任期1年、理事の任期2年では、国際ロータリーを長期間、安定した管理運営はできないため、国際ロータリーを世界最大のボランティア活動を行う企業的組織と見なして、事務総長に長期の安定した権限を与えることになったのです。今日はRIの事務総長の役割とともにロータリー本部の動向についてお話いたしました。

● 会務報告 鈴木幹事

※他クラブ例会臨時変更

4月11日金 広島城南RC 創立30周年記念 式典に変更

4月14日(月) 広島廿日市RC 職場訪問例会 に変更

4月23日休 広島東RC 夜間例会に変更

4月28日(月) 広島東南RC、広島中央RC、広島廿日市RC 休会

4月30日休 広島東RC、広島陵北RC 休会 新会員候補者の照会を配布しておりますので、よろしくお願いします。

● 第14回理事会議事録

日時 2025年4月3日(木) 例会終了後~ 場所 ANAクラウンプラザホテル広島 4階「アマリリス」

報告事項

- ① 各委員会状況について
- ② 3月度収支計算報告について
- ③ 3月19日合同幹事会報告

審議事項

- ① 第13回理事会議事録について 承認
- ② 2月27日国際奉仕部門クラブフォーラム報告 承認
- ③ 5月29日社会・青少年奉仕部門クラブフォーラムについて 承認
- ④ 6月卓話プログラムについて 承認
- ⑤ 新会員候補者(櫻段 直子さん)の入会について 承認
- ⑥ 菊地 秀典 さん 入会手続き開始について 承認

協議事項

広島西RCの(紫色)ジャンパーが近年入会の 会員に配布されていないため、入会時に全員配 布することが望ましいとして次年度に対応を検 討することとした。

次回開催日

5月8日休 例会終了後

● 委員会報告

※ プログラム・出席委員会

出席報告 柴田副委員長

本 日(4月10日・木曜日)

会員数90名出席者72名欠席者18名ご来客1名

ご来賓 1名 ゲスト 0名

計 74名

4週前の例会2025年3月6日・木曜日

出席率 100%

※ 会報雑誌・広報委員会 長谷川(剛)委員長 ロータリーの友誌紹介

※ 山縣次年度幹事

例会終了後、4階「アマリリス」において第 4回次年度理事会を開催いたしますので、次年 度理事会メンバーは出席願います。

※ 親睦活動委員会

玉木副委員長



4月6日日、家族会(広電電車貸切+ANAクラウンプラザホテル広島のランチ)が開催されました。皆様のおかげで盛会となりました。ご参加いただいた43名の皆様に、心から御礼申し上げます。ありがとうございました。









※ 創立55周年記念事業C

川妻委員長

ポリオ撲滅のための募金活動



広報活動として広電2車両にポリオ撲滅のための垂れ幕を掲出し、中国新聞にも、4回に渡

り同様の掲載をいたしました。

4月6日には、広島駅北口2階ペデストリアンデッキにおいて、会員25名、家族5名、留学生のシルビアさんが参加し「ポリオ撲滅のための募金活動」を実施しました。ポリオ撲滅を説明する二次元コードの入ったクリアファイルも配布したので、多くの市民に広報活動ができたと思います。

募金額は日本円 30,309円、香港\$ 100\$で した。



● 青少年交換派遣学生 月例報告書 (3月分)

■八條 義公

• 健康状態

暖かくなってきましたが、日によって気温が バラバラですが、体調を崩すことなく生活で きています。

● 学校の状況

二学期が始まって1ヶ月経ちましたので、クラスに馴染めてきました。公民、人間生物学、技術を習っていて単語がすごく難しく初めてのものばかりで覚えるのが大変ですが、何とかついていけてます。今月やっとラグビーが始まったので、そこでまた友達増やしてコミュニケーションとって頑張っていこうと思います。英語の面では、聞き取りは良くなったと思いますが、話すのがまだまだで、言葉は出てくるようになったのですが曖昧な表現が多く、細かいことを伝えきれないこともよくあるので、もっと自然に話せるように頑張ります。

● ホストファミリーとの関係

3月14日からホストファミリーが変わりました。沢山話しかけてくれて、すごく勉強になります。家が学校から30km離れていますが、ホストファザーが毎日送り迎えをしてくださいます。しかし、最近ホストファザーの

体調が悪く、ホストマザーがいろいろしてく ださいます。

● ホストロータリークラブとの関係

前までロータリアンの方のジョークがよく分からなかったのですが、最近は分かるようになって楽しく会話ができるようになってきました。

● その他近況等の報告

3月6・7・8・9日に留学生のスキーキャンプがありました。天気はあまり良くありませんでしたが、スキーをすることができました。僕はスノーボードをやってみました。人生初のスノーボードですごく怖かったですが、他の留学生と助け合ってうまく滑ることができました。このキャンプでは、留学生同士すごく仲が深まりました。

そして今月はマーチブレイクで9日間休みがありました。マーチブレイクはホストマザーと散歩に数回行きました。田舎ということもあって、散歩が登山のような感じでとてもいい運動になりました。また、卵をペイントするイベントに行きました。このマーチブレイクのおかげでホストファミリーとの距離が縮まったと思います。

■ Sylvia Marie Bell

● 学校の状況 (現地語習得状況)

先生の話しは理解できるようになりました。 でも授業はまだまだ難しいです。

● ホストファミリーとの関係

今月から新しいホストファミリーになりました。前のホストファミリーと離れるのが寂しかったけど新しいホストファミリーとも仲良くしていきたいです。

● ホストロータリークラブとの関係

広島西RCの創立55周年例会に参加しました。 台湾のロータリアンとも交流できました。



● その他近況等の報告

ロータリークラブの旅行もありました。うどんを作りました。温泉も入りました。他の留学生といろんな話しができて、楽しかったです。



● 会員記念日

祝 連続出席100% (3名)—

香川(基)君(29年) 中村(光)君(5年) 安部君(2年)

連続出席記念品贈呈



5年 中村 光治 君

■■ ご結婚記念日おめでとうございます。-

(14名)

梶本君鈴木君宍戸君亀田君諏訪(浩)君石山君森脇君平原君諏訪(登)君香川(基)君福田君田原君

吉田(隆)君 吉田(浩)君

■ スマイルボックス SAA 上野(彰)委員長

参新原君(自主申告・トリプル)

4月6日から15日まで春の全国交通安全運動が実施されています。広島県では高齢者の事故はもとより、子どもの事故、飲酒運転による交通事故が増加しています。

この時期は年度初めで交通量が増加する傾向にあります。交通事故は他人事ではなく、車を運転するときも歩いている時も細心の注意をはらって行動しましょう。会員の皆様、社員やご家族の交通安全を祈念して出宝いたします。

◎松岡(輝)君(自主申告・トリプル)

先日の家族会に、"乗り鉄"の長男が急遽飛び入り参加させていただきました。

ピッカピカの広島電鉄さんの新型車両に大 興奮しておりました。車中でのアナウンス体験 までさせていただき、良い思い出になったよう です。本人に成り代わり御礼の出宝をさせて いただきます。

○ 大地君(自主申告・ダブル)

皆様のボックスに、ビアガーデンのご案内を 入れさせていただきました。

今年のANAクラウンプラザホテル広島のビアガーデンは、4月18日 金よりオープンいたします。お得な前売りチケットもご用意しておりますので、是非ご利用くださいませ。

◎ 斉藤君(自主申告・ダブル)

4月6日に開催された家族会のランチ会場で、たまたま当日が誕生日だった私にサプライズでバースデーケーキを用意していただき、乾杯でお祝いをしていただきました。皆様の温かいご厚意に心より感謝申し上げ出宝させていただきます。

下岡君、宍戸君

4月8日はタイヤの日でした。4月は春の交通安全運動が行われる月であり、8がタイヤをイメージさせることから、日本自動車タイヤ協会が、4月8日をタイヤの日に制定しております。

タイヤを通じた豊かな社会づくりを目指して、使用済みタイヤの収集運搬、中間処理業者として循環型社会の実現に向けて取り組んでおられる下岡タイヤさん、スマイルにご招待いたします。

私上野(彰)の家族もタイヤ交換でお世話に なっております東雲自動車の宍戸君もご一緒 にご招待いたします。

◎広島経済レポート(青)4月10日号より 田原君

4月の周年企業特集に、40周年を迎えられた㈱タハラの記事が掲載されていました。

田原 憲次 現会長が集成材の加工販売業で 田原商会を設立し、1994年8月に現社名に組 織・名称変更、2012年に現社長の就任と同時 に「階段のタハラ」としてブランド化し事業 を開始されました。上下階をつなぐ移動装置という機能に加え、インテリアの一部やライフスタイルと連動するような付加価値の高い階段を提供されています。

卓話



働き手・生産・供給など、 自動車販売の現状について

株式会社 NIIZAWA グループ 岩国中央自動車工業株式会社

代表取締役 栗原亮太氏









会社名	株式会社NIIZAWA・岩国中央自動車工業株式 CARON NIIZAWA JAPAN	
設立	2015年8月	
資本金	1,000万円	460
本社所在地	広島県廿日市市沖塩屋1-9-8	
従業員数	92名(2025年4月現在)パート含み	
事業内容	自動車販売、自動車整備、板金塗装、保険代理業、民泊、 フィットネス事業、飲食事業、ベトナムでの整備板金事業	
売上高	35億円 (グループ連結)	
企業理念	地域社会の安心と安全を	222



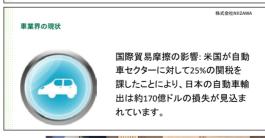








電動化の加速: トヨタ自動車は2027年までに電気自動車(EV)のラインナップを約15車種に拡大し、年間生産台数100万台を目指す計画を進めています。





車業界の現状

業界再編の可能性・ホンダ と日産自動車は、中国のEV メーカーの台頭に対抗する ため、提携強化や統合の可 能性について協議を行って います。



車業界の現状

技术会社NII7AWA

販売台数の推移



これらの動向から、日本の自動車業 界は電動化の推進、国際的な貿易摩 擦への対応、業界再編など、多くの課 題と変化に直面していることがわかり ます。各企業はこれらの課題に対応 するための戦略を模索しており、今後 の動向が注目されます。

車業界の現状

株式会社NIIZAWA

現在の車は濡れにくい

技術が向上し、現在は壊れにくくなっています。 ですが、弊社は中古車を取り扱っており、まだまだ整備が必要な 車がほとんどです。今後は整備をあまりしなくて良い車両も増え、 現在の2年に1回の車検も3年に1回になるかもしれないとのこと

利権で守られている車業界



今後の施作・戦略

成長していくためには

- 1. デジタル化の強化
- EV・ハイブリッド車への対応
 サブスク・リース型サービスの導入
- 4. アフターサードスの充実
- . 地域密着+SNS活用でファン化
- 6. 環境対応・サステナビリティの訴求
- 中古車の品質管理と信頼の見える化



今後の施作・戦略

今後の中古車業界は、デジタル化の進展とともに変化して いくと予想されます。オンラインプラットフォームの普及によ り、顧客は簡単に複数の選択肢を比較できるようになります。 また、これに伴い、販売店は競争力の強化を図る必要があ ります。

競争力の強化を図る必要がある

今後の施作・戦略

株式会社NIIZAWA

アフターサービスの充実



アフターサービスの充実は、企業の競 争力を高める重要な要素です。顧客 の期待に応えるためには、迅速かつ 的確な対応が求められます。このよう な体制を整えることにより、顧客満足 度の向上だけでなく、リピーターの獲 得にも繋がります。

今後の施作・戦略

株式会社NIIZAWA

競合の動向を把握

- 市場のニーズと競合の動向を把握することで、ターゲット オーディエンスに適した戦略を構築できます。これにより、 新規顧客の獲得が容易になります。また、既存顧客の維持 にも効果的です。
- 2. 最後に、マーケティング戦略においても差別化が重要です。 特定のターゲット市場に特化したアプローチを取ることで、 競合優位性を確立する事例が増えています。このような戦 略は、ブランドの認知度を高めるために欠かせない要素で







ご清聴ありがとうございました

卓話予告

日時	テーマ
4/24休	「トランプ政権と世界情勢の変化」 脇 祐三 氏

例会日・木曜日 12:30~13:30

例会場・ANAクラウンプラザホテル広島

会 長 前橋

幹

事 鈴木 義尚

広島西RC検索

事務所・〒730-0011 広島市中区基町6-78 リーガロイヤルホテル広島13F

TEL 082-221-4894 • FAX 082-221-4870 E-mail: hwrc@godorc.gr.jp

作 成・会報雑誌・広報委員会