

2024年 8 月 29 日 第2576回例会
8 月第 3 例会

RI会長テーマ: The Magic of Rotary
「ロータリーのマジック」

本年度会長テーマ
「始めよう 誰かのために」

「会員増強・新クラブ結成推進月間」「平和月間」

◆ 会長時間 ◆

前橋会長



今日は新会員候補の佐々木建治さんが例会に来られています。新たな仲間を迎えることは、とても嬉しいものです。近年入会の方には、同期、同じ委員会のメンバーはもちろんですが、同好会やクラブの様々な事業そして地区が主催する大会等に参加し、色んな会員と親交を図っていただきたいと思います。同じクラブの会員とはいえ、特に年齢が離れていると声を掛けづらいものです。ひと回り、ふた回りと違ってくれば尚更です。私も入会当初、話しかけても会話が続き、重たい空気にその場から逃げ出したくなることも多くありました。それだけに年の離れた会員の方から声を掛けていただいた時は、大変嬉しく感じたものです。月日が過ぎれば徐々に解決していくようなものですが、在籍の長い会員は少し意識して近年入会の方に声を掛けてあげてください。

少し話は変わりますが、今月のロータリーの友に、新しいクラブのスタイルという記事がありました。会員候補となる方を例会や夜間懇親会に招待したり、仕事をリタイヤし、会費を負担に感じるシニア会員には会費の減額を行う。40歳未満の新会員には入会金免除、スマートフォンを使った例会出欠の管理。このように新たに迎える会員に

は入り易く、在籍している会員には、例会を含めたロータリー活動を長く続けていただけるよう、各クラブで工夫しているようです。入口を広げ、敷居を下げ、会員候補となる方を誘いやすく、現会員が長く会員で居られるよう変化していくことも、今日のロータリーには求められているようです。様々な意見やアイデアを持ち寄って、まずはやってみる試してみることが必要だと思います。絵を描くときのように、下書きをして修正を加えながら絵として完成させていく。小さな変化を積み重ね、適応力を高めながら、クラブの新たなしくみとしていく。それが広島西RCであり続けることに繋がるはずです。

📍 海外からのお客様



フィリピン 第3860地区 Davao 2000ロータリークラブ
Rene Thoene さん (ドイツ人) と
配偶者 Gene さん (フィリピン人)

- * クラブ公共イメージ委員長
- * ビジネスセントラルコンサルタント/プログラマー
- * ヨーロッパのカッセルという地域出身のドイツ系ロータリアンです。
2021年にフィリピンのダバオ地方に移住しました。

● 会務報告 鈴木幹事

次週 9月5日の例会はガバナー公式訪問となっていますので、多数のご出席をお願いいたします。

● 委員会報告

※ プログラム・出席委員会

出席報告 柴田副委員長

本日 (8月29日・木曜日)

会員数	89名	出席者	67名
欠席者	22名	ご来客	2名
ご来賓	0名	ゲスト	1名
		計	70名

4週前の例会2024年7月18日・木曜日
出席率 100%



● 会員記念日

📅 ご入会記念月おめでとうございます。

(5名)

藤田(明)君 (S60年) 中村(哲)君 (H2年)
川西君 (H2年) 上田君 (H12年)
村上(健)君 (H28年)

🎉 奥様お誕生日おめでとうございます。

(9名)

新本君	真希子夫人
中岡君	桂子夫人
吉田(浩)君	智恵子夫人
片山君	友香夫人
新沢君	理世夫人
松岡(幹)君	淳子夫人
古本君	ひろみ夫人
岡野君	泰子夫人
児玉君	留美子夫人

👑 7月決算月おめでとうございます。

(4名)

古本君	㈱古本建築設計
松田君	松田法律事務所
千代山君	㈱センゴク木材
新沢君	㈱NIIZAWA



🌸 創業月おめでとうございます。

(10名)

浜田君	浜田木材㈱	香川(基)君	㈱福屋
笹野君	おおたけ㈱		
木村君	木村公認会計士・税理士事務所		
前橋君	三洋スーパースタンド㈱		
松田君	松田法律事務所		
上野(寛)君	ユウベル㈱		
川妻君	ひろしま管財㈱	吉田(浩)君	㈱セルモ
新沢君	㈱NIIZAWA		

● スマイルボックス SAA 古屋君



👤 長谷川(行)君 (ダブル)

8月29日号の広島経済レポートによるとナガ・ツキは8月20日に広島市立吉島中学校にノートパソコン3台を寄贈され、松井市長名の感謝状を授与されています。

今年度ナガ・ツキは吉島中学校以外に吉島小学校に大型プリンター、吉島東小学校にワンタッチテント、中島小学校に業務用掃除機、吉坂保育所にノートパソコン、吉島保育園に平均台、吉島幼稚園にスケーター2輪と3輪、リトルメイト保育園にベンチと滑り台、順正寺保育園に 아이폰、八幡学園にスティッククリーナー、広島修道院にガーデンテーブル、広島南特別支援学校に電子黒板とマイク等を寄贈されています。

👤 部谷君

8月28日の中国新聞によると、広銀ホールディングスは今月27日、人材派遣などの日本ワールドビジネスと共同出資し、外国人労働者の支援を手がける新会社、ひろぎんワールドビジネスを9月2日に設立することを発表しました。

新会社では技能実習や特定技能で働く外国人の入出国時の送迎、生活相談、日本語習得、等々、きめ細かいサポートをされるそうです。

国の手続きを経て、2025年1月より業務を開始されます。

川西君

経済レポート(青)8月29日号によりますと、注文住宅のトータテハウジングは、JR西日本プロパティーズが開発した分譲地「プレディアステージ温品」に、平屋住宅のモデルハウスをオープンされました。

近年、平屋は中高年世帯の建替え需要などで、着工件数が年々増加傾向にあり、限られたスペースの土地でも快適に過ごせる新発想の平屋住宅を提案されるそうです。

梶本君、上野(彰)君、田島君

8月22日、合同IMが総勢42人の皆さんの参加によって行われました。合同IMでは各委員会ごとに活発に意見交換が行われ、IM終了後に行われたANA屋上のビアガーデンで開催された懇親会でも大いに親睦を深めることができました。

また懇親会の場で行われたじゃんけん大会では、SAA委員会の田島副委員長が見事に勝ち切りましたが、何故か、上野(彰)委員長との決戦じゃんけんになり敗退、優勝賞金4万2千円のすべてがスマイルボックスに入ることになりました。勝ち取った賞金をスマイルのために略奪された田島君お気の毒でした。

スマイル予算達成のため、心を鬼にして田島副委員長から賞金を奪った上野(彰)委員長と急遽ルールをねじ曲げた梶本理事は、田島君へのお詫びの気持ちを込めてスマンボックスにご出宝ください。

趣旨説明 会員組織部門 原理事



8月は「会員増強・新クラブ結成推進月間」です。これにちなみまして、本日は会員組織部門担当の強調プログラムとなります。

会員増強はロータリーの最優先事項の一つで、より大きな変化をもたらすために欠かせない要素です。当クラブは現在89名の会員と、本日ゲスト出席いただいている佐々木 建治さん、入会手続き中の1名の入会予定者を合わせて91名の陣容になる予定です。コロナ禍などを経て、会員増強も、また会員のクラブへの参加意識も微妙な変化に見舞われてきました。

会員増強を行うためには、次の要素が必要とされています。①クラブの現状を評価する ②現会員の参加を促す ③入会候補者をつなげる ④入会候補者情報を管理する ⑤新会員が溶け込みやすい環境をつくる ⑥活気あるクラブをつくる

本日は、職業分類・会員増強委員会 川妻委員長をファシリテーターとして、会員代表の方にご登壇いただきパネルディスカッションの形式で、広島西RCの魅力を確認し、それを会員増強にどう結び付けていくか、そしてさらに活気のあるクラブを作り上げていくヒントを探っていきたいと思っております。

会員組織部門 強調プログラム

スケジュール

13:00~13:08

会員組織部門 原理事による趣旨説明

13:10~13:28

パネルディスカッションにて討議

ファシリテーター：川妻 職業分類・会員増強委員長

パネラー：藤田(千)君、八條君、上野(彰)君

(書記：田原 職業分類・会員増強副委員長)

13:28~13:30

原理事 謝辞

パネルディスカッション要約



■ 要約

会員組織部門強調プログラムが、8月の会員増強・新クラブ結成推進月間に関連して開催されました。会員組織委員長から会員増強の重要性が

強調され、職業分類・会員増強委員会の委員長を務める川妻君がファシリテーターとなり、藤田(千)君、上野(彰)君、八條君によるパネルディスカッションが行われました。パネリストたちは、広島西RCの魅力、会員増強の方法、新規会員獲得の具体策などについて議論しました。会員同士の絆の深さ、受け入れ体制の良さ、奉仕活動への参加機会などがクラブの魅力として挙げられました。新規会員獲得のためには、オープン例会の開催や、現会員による個別勧誘、自身の人格を磨くことなどが提案されました。

■ Q&A



Q：このクラブの魅力は何ですか？

A：藤田(千)君 会員の絆が強く、協力的で助け合える雰囲気がある。八條君 「四つのテスト」の理念と、先輩会員の包容力と優しさを魅力として挙げた。上野(彰)君 会員に受け入れられ、活動を通じて楽しさを感じている。



Q：クラブの魅力を外部にどう伝えるか？

A：藤田(千)君 実際の活動に参加してもらうのが分かりやすい。上野(彰)君 自身の活

動を通じて魅力を伝えている。八條君 社員に活動内容を共有し、自身が憧れの存在になることが大切だ。



Q：会員増強のための具体的な方法は？

A：藤田(千)君 バランスが重要で、地道に個別勧誘するのがいい。八條君 オープン例会を開催することを提案。上野(彰)君 オープン例会は有効だと賛同。

■ 行動項目まとめ

- 会員候補者情報カードに情報を記入し、職業分類・会員増強委員会に提出する
- オープン例会の開催を検討する
- 会員一人ひとりが、クラブの魅力を伝え、入会候補者を開拓する
- 会員自身が人格を磨き、憧れの存在になる



● 卓話予告

日時	テ ー マ
9/12(木)	「ひろしまモビリティワールドの事業計画について」 株ひろしまモビリティワールド 代表取締役 谷本 勲 氏 取締役 井坂 雄幸 氏

<p>例会日・木曜日 12:30~13:30 例会場・ANAクラウンプラザホテル広島 会 長 前橋 寛 幹 事 鈴木 義尚</p>	<p>広島西RC 検索 </p> <p>事務所・〒730-0011 広島市中区基町6-78 リーガロイヤルホテル広島13F TEL 082-221-4894・FAX 082-221-4870 E-mail : hwrc@godorc.gr.jp 作 成・会報雑誌・広報委員会</p>
--	---