



2023年 8 月 31日 第2532回例会
8 月第 4 例会

RI会長テーマ: Create Hope in the World
「世界に希望を生み出そう」

本年度会長テーマ Build FUTURE
「50年の過去に感謝し、50年先の未来を築こう」

「会員増強・新クラブ結成推進月間」「平和月間」

◆ 会長時間 ◆

諏訪(浩)会長

【管理者の発想を克服する】

ロータリーは「自己教育運動」です。



ロータリーは基本的には職業人、経営者の集まりですから、経営者が普通持っている管理者的な発想を認めてはいませんが、同時に、それがどこでも通用するものではない事

を自覚し、身につけてしまった管理者の発想を克服するよう促してもいます。

管理者の発想からすると、企業は大きい方がよく、組織内の地位が高い方がよいわけですが、ロータリーの世界では一切平等の世界に入らなければなりません。その意味で、これは忘れがちなことですが、もともとロータリーでは寄付金額の大小はロータリーでは問いません。寄付は個人の「人に優しくしよう」という奉仕の心の表れであって、金額の大小でそれに差を付けることはしないのです。「もともと」と申し上げたのは、最近金額の大小によって、例えば財団寄付であれば、ベネファクターやポールハリスフェローなど、大きな寄付金を認証するようになったからです。因みに、ポールハリスフェロー認証は1957年から始まり、それ以前はありませんでした。

ところが、特に日本や東南アジア諸国のロータリークラブでは、会員が各地域社会のいわゆる上流階級から選ばれているため、このような管理者

的発想の克服ができにくいとされています。管理者の発想から抜け出せない会員が、自らが優越的な地位にあるかのような錯覚を持って他の会員を下に見たり、クラブ外に対しては、ロータリアンであることが一般社会の方々よりも優越的な立場であるとの大きな誤解を持ってしまう場合が多々あるようです。

ロータリーには他人を罰するルールは存在しません。存在するのは、自己教育を行うロータリアンが自らに課すルールだけです。これらの真意を理解して実践し、自己教育を行うのが我々ロータリアンの一生続く生活態度です。一生の取り組みだからこそ「決議23-34」でロータリーは「人生哲学」と言われるのです。自己教育の結果、ロータリアン同士だけでなく、すべての社会の方々とも平等であるとの境地に達し、その心がロータリーの奉仕となって放流されていきます。

ロータリーのルールは理想だという方がいらっしゃいます。その通りです。ロータリーは一般社会とは次元が異なる理想的な世界、すなわち、すべて平等だという世界を追い求めるもので、これが世界平和という究極の目的の達成にも繋がるのです。ロータリー研究家の小堀憲助はこのように述べています。「ロータリーとは常に泥沼に身を置き、自己の職場に蓮の花を咲かせようとする人々である。」一般社会という泥沼にいながらも蓮の花が咲くような理想郷を追求するのが私たちロータリアンです。

● 会務報告 吉田(大)幹事

※ガバナー公式訪問並びにフォーラム（9月21日(木)）のご案内

● 委員会報告

※プログラム・出席委員会

出席報告 南條副委員長

本日（8月31日・木曜日）
会員数 90名 出席者 75名
欠席者 15名 ご来客 0名
ご来賓 0名 ゲスト 1名
計 76名

4週前の例会2023年7月27日・木曜日
出席率 100%



※ロータリー情報委員会 古本副委員長

「MY ROTARY」はアカウントを登録することで、世界中のロータリークラブの活動や自分の所属している地区やクラブ運営に役立つ情報やデータを入手できる大変便利なツールです。

8月28日現在、RI第2710地区内での「MY ROTARY」の登録状況は3,159名の会員中45.01%の会員が登録されています。一方、広島西RCでは73.33%の会員登録がされており、地区における「MY ROTARY登録者数」に大きく貢献していることが分かります。

クラブ会員の皆様のご理解とご協力に改めて感謝申し上げます。また近年入会の方には、入会時の「ロータリー情報」において当委員会より「MY ROTARY登録」についてもお願いをしておりますが、まだ登録がお済みでない方や、きちんと登録できているかどうかをご不明な方は、どうぞお気軽に当委員会、もしくは事務局までお尋ねください。現代社会生活においてもDX（デジタルトランスフォーメーション）の推進が推奨される中、この有益なツールをご活用いただき、皆様のロータリーライフの一助としていただきますようお願いいたします。

※青少年・インターアクト委員会

広島修道大学ひろしま協創中学校・高等学校
インターアクトクラブ活動報告及び育成費贈呈

広島修道大学ひろしま協創高等学校インターアクトクラブの顧問をしております、山下です。このたびは広島西RCの皆様の例会にお招きいただきまして、まことにありがとうございます。

本校インターアクトクラブの前年度活動報告をさせていただきます。

特に力を入れている活動のひとつに、献血推進活動があります。近年のコロナウイルス感染拡大により、部員たちが「健康」について深く考えるようになり、2年ほど前からスタートしました。生徒の中には実際に献血ができる生徒・できない生徒がおり、まだ献血ができない生徒については街頭での呼びかけを、献血ができる年齢になった生徒は実際に献血をした生徒もおりました。

もう一つは地域の清掃活動です。本校が目指す「グローバルイノベーションリーダー（具体的には地球的な視野で考えて地域社会と協創する人材）の育成」に向けて、近隣の道や八幡川の清掃など、主体的に活動をしています。

新たな年度を迎え、コロナの状況もかなり落ち着き、今年度は昨年以上に活動の幅も広がると期待しています。



IAC前年度活動報告 顧問 山下 恵 先生



育成費贈呈

● 卓話予告

日時	テーマ
9/21(木)	ガバナー公式訪問

● 会員記念日

👑7月決算月おめでとうございます。

(5名)

川村君 アールジェイ㈱
古本君 ㈱古本建築設計
松田君 松田法律事務所
千代山君 ㈱センゴク木材
新沢君 ㈱NIIZAWA





奥様お誕生日おめでとうございます。

(9名)

新本君	真希子夫人
中岡君	桂子夫人
吉田(浩)君	智恵子夫人
片山君	友香夫人
新沢君	理世夫人
松岡(幹)君	淳子夫人
古本君	ひろみ夫人
岡野君	泰子夫人
児玉君	留美子夫人



本日は100万ドルの食事例会です
(写真は穴戸君の大盛カレー)

● スマイルボックス

SAA 西原君

● 松岡(幹)君 (自主申告・大枚)

8月19日、孫娘の結婚式で東京へ行って来ました。お似合いのカップルで、初のひ孫の誕生が楽しみでなりません。その時にはまた出宝させていただきます。

● 村上(健)君 (自主申告・金一封)

8月12日の第2回紫友会で優勝することができました。当日同組でプレーした柳原君が準優勝、松岡(輝)君が3位とメンバーに恵まれ、プレー中も切磋琢磨しあい集中してラウンドできました。

7月に田原君、北村君、上野(寛)君と福山遠征に行き、師匠 田原君から、そもそもショットの考え方が違うと言われ、その極意は『考えるな、感じるショットだ』とのブルースリー的な一言でショットの打ち方を変え、少しずつ身に付いてきたかなという感じです。

● 中岡君 (自主申告)

金・地金売買の株ナカオカ(田中貴金属特約店)です。本日、1g当り取り扱い史上最高値、純金1g当り10,101円(税込)になりました。

● 津村君 (自主申告)

戸田建設のサザンセト(山口県)を改修し、

7月よりオープンしました。

フレンチの食事を提供したりゾートホテルとなりました。ぜひご利用ください。

● 川西君

経済レポート(赤)8月8・15日号によりますと、株トータテハウジングは「経済面・災害に備える安心」と「快適性」の両立が必要と考え「太陽光発電+蓄電池+全館空調」を備えた注文住宅「エネイエ」を開発したとのことです。参考プランによる支出シミュレーションを基に光熱費の節約を確認できる「省エネ住宅相談会」を展示場で開催されているそうです。

● 中岡君

経済レポート(赤)8月22日号の「我が社のスポーツ人」というコラムに、中岡君が現在ボウリングにハマっており、今年から30人が在籍するボウリングチーム「オヨヨクラブ」の会長を引き継いだと掲載されておりました。

「ボウリングの良さは、短時間でプレーできるので仕事が終わっても行け、一人でも楽しめる。天候や季節も関係ない。全て自己責任の個人競技で成績も明快。常に向上心が焚きつけられる」また「最高スコアは練習時の297であるが、アベレージは185」との談話が載っておりました。

● 上野(寛)君

経済レポート(赤)8月22日号に、ユーベル株グループとスタジオアイは先月末閉業した「コマエ写場」で契約、入金済みの顧客支援策をそれぞれ実施すると掲載されておりました。

成人式や卒業式の振袖などの代金支払い済みで、コマエ写場から返金が無い場合、それと同等の振袖をレンタルし、着付け・ヘアメイクもその金額まで無償で対応するとのことです。

● 上田君

経済レポート(青)8月24日号に、上田昆布は、こんにやくを使う菓子「カルカム こんにやくグミ」を9月1日に発売すると掲載されておりました。

昆布以外を使う菓子は初の製造で、漁師の高齢化などで昆布の生産量が減り続け、近年は不作による価格高騰もあり、こんにやくなど他の原料を使う製品群を新たな柱に育てるとのことです。

会員組織部門 強調プログラム



挨拶 会員組織部門 木村理事



職業分類・会員増強委員会 上野(彰)委員長
新会員候補者情報シート記載から入会までの流れをわかりやすくパワーポイントを使い、図解で説明いたします。

【会員選挙要領】

会員候補者から入会までの流れ

広島西ロータリークラブ運営内規より

会員候補者・情報提供者	クラブ・関係委員会	理事会
<ul style="list-style-type: none"> ・会員候補者の情報を持つ会員は職業分類・会員増強委員長に「新会員候補者情報カード」を提出 <ul style="list-style-type: none"> * 新会員候補者情報カードは事務局から受け取り記入する * 候補者には事前に審査と同業種会員の同意が必要であることを伝達 「新会員推薦カード」の記入 推薦会員は幹事より「新会員推薦カード」を受け取り記入後、幹事に提出 	<ul style="list-style-type: none"> ・職業分類会員増強委員長は次の①②を確認 <ol style="list-style-type: none"> ①職業分類規定との照合 ②クラブ内の同業種会員からの意見聴取 異議あり・・・情報提供者と協議 異議なしの場合は職業分類・会員増強委員長より幹事に「新会員候補者情報カード」を提出 ・幹事による確認事項 <ol style="list-style-type: none"> ①クラブ内同業種会員の意見 ②情報提供者から推薦者・推薦同意者の確認 ③推薦者から「新会員推薦カード」の提出 ・入会手続き開始承認後、会員候補者について正会員、在広他クラブ幹事宛に通知（異議申立期限：7日） 	<ul style="list-style-type: none"> ・理事会による入会手続き開始の審議、承認 <ol style="list-style-type: none"> ①クラブ内同業種会員の意見 ②「新会員候補者情報カード」 ③「新会員推薦カード」 ①②③を基に入会手続き開始を審議、承認する ・理事会は幹事を通して会員選考委員会に、会員候補者の選考を依頼する

会員候補者・情報提供者	クラブ・関係委員会	理事会
<ul style="list-style-type: none"> ・推薦者は会員候補者に入会承認を連絡 ・会員候補者は入会予定者として例会にオブザーバー出席し、2週間以内に入会意思の最終確認 ・「入会申込書」「家族調書」を提出し、クラブ運営協力金の納入 → 入会確定 ・新会員ロータリー情報（配偶者ならびに推薦者同伴） ・例会において入会式が行われる 	<ul style="list-style-type: none"> ・会員選考委員会の確認 会員選考委員会は会員候補者が定款の会員資格要件を満たし、人格、職業上及び社会的地位、一般的適格性を確認、推薦者から人柄などを聴聞し、選考結果を幹事に報告する。 ・幹事の確認 <ol style="list-style-type: none"> ①正会員、他クラブからの異議の有無 ②会員選考委員会からの報告 ・承認後、幹事は推薦者に結果を通知 	<ul style="list-style-type: none"> ・入会の審議 幹事からの報告を慎重に審査し、入会の承認または不承認を決定する <ol style="list-style-type: none"> ①正会員、他クラブからの異議の有無 ②会員選考委員会からの報告 ③「新会員推薦カード」（既提出） (理事会の決定は「新会員推薦カード」の提出後60日以内に幹事を通じて推薦者に通知されなければならない)



職業分類・会員増強委員会 川妻副委員長
 ロータリー情報委員会 松岡(輝)委員長
 近年入会者と推薦者にインタビュー形式にてお話しいただきます。



アンケートを事前に取りらせていただきました。

入会者には～

- どのように誘われましたか？
- 何が決め手になりましたか？
- どうしてRCに入会しようと思いましたか？
- RCの魅力はどこですか？

推薦者には～

- どのようにRCに誘いましたか？
- RCの魅力をどのように伝えましたか？
- 今後の誘い方の工夫はありますか？

Q 西RCの魅力は？



千代山君

「異なる職種の方との出会いがあまりない中、経営者として新たな価値観を見い出せると実感している」

Q RCの魅力をどのように伝えたか？

柴田君

「私のような者でも温かく迎えてもらえ、楽しい活動ができています。寄付行為はあるものの職業を通じて社会奉仕ができ、異業種交流ができる」

Q 西RCに誘われた経緯は？



崔君

「経済同友会に西RCの先輩方が多数いらっしやり、いつか入会されませんかと誘われていた。その諸先輩方の人柄に惚れた」

Q どのような勧誘方法が会員増強に繋がるか？

川妻君

「入るのなら西RCよ！と洗脳してきた。この人と思ったら誘い続けることが重要。そして西RCの良い所をしっかりと伝える」

Q どのように勧誘されたか？



安部君

「市民病院の役員をしていた時、森信さんと知り合い、RCに興味がないかと誘われた。母が岩国中央RCに入っていて、家族会に参加したことがあり、RCが身近にあった」

Q どのような勧誘の仕方をしたのか？

森信君

「当時、会員増強委員長であったし、新原会長の90名必達という命があったのでトップセールスをした。勝手に進めるのではなく、同業の公認会計士の会員に問いかけながら進めた」



謝辞 会員選考委員会 長谷川(行)委員長



例会日・木曜日 12:30~13:30
例会場・ANAクラウンプラザホテル広島
会長 諏訪 昭浩
幹事 吉田 大蔵

事務所・〒730-0011 広島市中区基町6-78
リーガロイヤルホテル広島13F
TEL 082-221-4894・FAX 082-221-4870
E-mail: hwrc@godorc.gr.jp
作成・会報雑誌・広報委員会

広島西RC

検索

